



ライブ参加人数を
6倍に増やした
超簡単な3つの秘策

Shino

こんにちは！

詩乃です！

今回は「ライブ参加人数を6倍に増やした超簡単な3つの秘策」をプレゼントします。

秘策を解説する前に、大前提として知って欲しいのは

人間は人が集まってるところに集まる習性がある

ということ！！

基本的に、みんな慎重だしすぐ行動しません。

「この人いいな」と思っても
SNSでフォローしたり
LINEに登録する
って行動を即やる人は少ないんです。

何度も投稿見たり、
メリットを感じた時に
やっと登録してくれるんですね。

でもね、例外的に

「人が集まってるな〜」「楽しそうだな〜」って思った時に、即行動したくなるんです・・・！

これは心理的に
「自分だけ乗り遅れるかも」
「乗り遅れたら損」
みたいな心理が働くからです。

あとは慎重派な人も

参加してる人が多いと

「他の人が参加してるなら、私も！！」
と行動したくなるんです。

つまりね

コンテンツとかライブの良し悪しより

「人が集まってるかどうか」

の方が大事ってことなの！！

人が人を呼んできます。

だからいかにこの

「人が集まってますよ感」

「盛り上がってますよ感」

を出すかが鍵です。

では早速一つ目の秘策です！

私は2023年～2024年に
3日間の連続ライブをしました。

その時の集客の流れは

①インスタとLINE公式で3日間ライブをすると告知

↓

②ライブ専用のLINEに登録するよう告知

という流れでした。

ライブ当時、私のインスタフォロワーさんは5000名ほど。

LINE公式の人数は1800名ほどでした。

でも告知当初

登録してくれたのは**102名**です・・・！！

いいですか？

もう一度言いますよ？

102名です！！

これが多いのか少ないのか、個人の捉え方によりますが、人数の割には少ないんじゃない？と思いますよね。

(インスタの投稿はフォロワーさんの一部にしか通知されないの、その点ご注意ください)

つまり告知をして

初動で動いてくれるのは

本当に本当に毎日のように

自分の投稿を見てくれる

ファンのみ！！ってことです。

「262の法則」ってあるのですが

どんな集団でも

「優秀な人20%」

「どちらでもない人60%」

「貢献度の低い人20%」

に分けられるって言われてます。

これをフォロワーさんに当てはめると

「自分のファンが20%」

「どちらでもない人が60%」

「自分に興味がない人20%」

です。

ファンの方は、告知するとすぐ登録してくれますし、ライブもこちらが特に言わなくても見に来てくれます。

興味がない人にはアプローチしても無駄なので、そのままOK。

大事なのは
「どちらでもない60%」
です。

この60%は
他の人もフォローしてるし
有益な情報に流れるタイプの人です。

でも最初に行ったように
この層は
人が集まったり楽しそうだと、寄ってきます！！

そのため、100名の時点で私はインスタのストーリーでこのような投稿を流しました！

※最近ではインスタのアルゴリズムが変わり、ストーリーにLINEのリンクを貼ったり、LINEという言葉などを載せると垢BANのリスクが上がるそうなのでご注意ください！



人数が増えるごとに、ストーリーで実況中継のようにお知らせしたんです！

最終的には600名以上となり、告知当初の6倍まで増えました。

そして実際に
ライブを見てくれたのは
300名超です！
(約半分が見てくれてるのでめちゃ多いです)

規模によるので、私のように100名増えることにではなく、10名ごとに配信してもいいと思います。

スタンドFMなら、毎日の音声配信の冒頭に、「昨日は新たに10名の方が登録（フォロー）してくださいました！ありがとうございます！」って伝える方法もおすすめ。

ちょっとしたことですが、この配信一つで

- ・毎日人が増えてる
- ・盛り上がってそう

という演出ができちゃうんです！！

そして二つ目の秘策！

「やばいです！」
「やったー！」
「超嬉しい！ありがとうございます！」
って自分の感情を伝えること。

超簡単ですが

例え集まってる人数が少なくても
本人が喜んで伝えてたら
盛り上がってる感が
出せちゃうんですよ。

たったこれだけ。

やばいですよね。

そして最後の三つ目！

すでに参加してる人に、シェアを頼むこと。

※スタエフは拡散やシェア機能がないので、他のSNSでシェアしてもらるか、ご本人の音声投稿の時に伝えていただく方法になります。

ちょっとしたプレゼント特典を用意して

「インスタやSNSでシェアしてくれた方には
このプレゼント差し上げます！」

ってお願いをするんです。

こちらが実際の私の

シェアのお願い文です。



シェアのお願い文①

そもそもライブは苦手なのですが
めちゃくちゃお伝えしたい・・・！
って気持ちがかく溢れてきて、
苦手意識も吹っ飛びました笑

過去イチャ気合いの入ってる今回の
ライブですが、一人でも多くの方
に知ってほしいので、今LINEに登
録してくれてる皆さんのお力をぜ
ひお借りしたいと思っています。

もしインスタをされてたら、私の
以下の投稿をインスタのストー
リーズでシェアしていただけないで
しょうか。

↓
https://www.instagram.com/p/Cyji89aPkgP/?utm_source=ig_web_copy_link&igshid=MzRlODBiNWFlZA==

シェアの手順はこちらをご覧ください。

↓
<https://shino-ohyama555.com/share/>



シェアのお願い文②

シェアしてくださった方には

📌
フォロワーさんの
心に刺さるライティング
心を射抜くライティング
※ブログ記事 4000文字超

こちらをプレゼントします！

私が最も得意とするライティング
で、この方法で「詩乃さん大好き
❤️」と言ってくくださる方を増や
してきました！

人の深層心理をついた内容で、イ
ンスタ投稿をしてる方にとってめ
ちゃくちゃ参考になる内容になっ
ています！

ぜひぜひご協力いただけると嬉し
いです。

ほんの一握りの人間だけではなく、
多くの人が大満足の人生を歩
める世界を目指してがんばります
💖



実際のシェアへのお礼

ありがとうございます🥰



みんなで
撃破しましょ
👉(^)

さんはとっても
綺麗なヒーリング曼荼羅
アートを描かれてるよ💖

最初はシェアしてくれるのが一人とか二人でいいんです！

シェアしてくれたら

インスタのストーリーズや

LINE配信でお知らせします。

そうすると
シェアした人もめっちゃ嬉しいですし
別な方がそれを見て
シェアしてくれます！

そしてシェアが増えれば増えるほど
「盛り上がってる感」が高まり

さっきお伝えした
「どちらでもない60%の人々」の心を動かし
どんどん登録者が増えるんですね～。

3日間連続ライブを例に
お伝えさせていただきましたが
これは普段のライブでも同じです！

普段のライブを
見に来てくれた方には

「ちょっとしたプレゼントを用意してるので、ぜひシェアしてください」
ってライブ中にお伝えしたり。

普段の投稿やストーリーズ
もしくは次のライブの時に

「前は10名の方が聴きに来てくださいました！」
「めっちゃ盛り上がりました」

ってこまめに伝えていくんです。

まとめます！！

1つ目の秘策：登録者もしくはLive参加者が増える様子を実況中継で伝える

2つ目の秘策：自分の感情を伝える

3つ目の秘策：プレゼントを用意してシェアを促す

インスタを使った3日間連続ライブで説明しましたが、普通のライブとかスタエフにも応用できます！

結局大きな売り上げを上げるの人たちは
こういった当たり前のことを
積み重ねて爆発させているんです。

つまり同じように行えたら
ライブを見てくれる人も
どんどん増やすことができるんですよ～！

やらない手はないですね！

ぜひ実践してみてください。

最後にお知らせですが、
最近LINEやインスタの垢BANが
めっちゃ増えてるんです！！

なので、こういったプレゼントや
ビジネスの有益情報に関するお知らせは
インスタの鍵垢で配信しようかと思っています。

↓

[https://www.instagram.com/shino_business?
igsh=d3hwazN3aDgwaWJv&utm_source=qr](https://www.instagram.com/shino_business?igsh=d3hwazN3aDgwaWJv&utm_source=qr)

こちらのリンクから
アカウントフォロー申請を
お願いします！

ではでは、読んでくださってありがとうございました！